

## Skal kapre markedsandeler med DEFA Tracking

**DEFA Security arbeider nå målbevisst for å kapre nye markedsandeler med sitt nye sporingssystem DEFA Tracking. - I høst lanserer vi konseptet sammen med våre nasjonale distributører i Sverige og Norge, sier adm. direktør Bjørn-Harald Skjevestad. - Gjennom oppkjøpet av danske DanTrack har DEFA befestet sin posisjon som en av Europas ledende aktører innen sikring av biler og båter.**

Med 20 års erfaring er DEFA i dag blant de største leverandørene av sikkerhetsløsninger i Norge, Sverige, Finland, Danmark, Baltikum og Holland. DEFA Tracking består av en fysisk enhet med innebygd GSM og GPS i kombinasjon med en abonnementsbasert alarmovervåkingstjeneste.

- Våren 2008 beregner vi lansering også i Holland. I tillegg skal vi videreutvikle DanTracks voksende distributør i Spania. Totalt har vi nå ca 15 000 installerte enheter i kjøretøy, sier Skjevestad.

### **Veletablerte distribusjonskanaler**

- Våre eksisterende nasjonale distributører i 12 land vil spille en avgjørende rolle når vi lanserer DEFA Tracking, sier Skjevestad. Våre veletablerte distribusjonskanaler er en viktig suksessfaktor. Gjennom bilimportører, bilforhandlere og bilsterespesialister er vi til stede der de fleste konsumenter kjøper denne type løsninger.

### **Komplett sikkerhetstilbud**

- Med DanTrack på laget er vi den første nordiske aktøren med et komplett sikkerhetstilbud for bil, båt og motorsykkel. Fra vi overtok DanTrack og frem til i dag, har utviklingen vært meget positiv både økonomisk og teknologisk. Vi har styrket vår ledende markedsposisjon i Danmark, og vi har både forsterket eksisterende produkter og igangsatt utvikling av neste generasjon løsninger, sier Skjevestad.

### **Sporing og posisjonering**

Internasjonalt er sporing og posisjonering i sterk vekst med flere nye anvendelsesområder. - Vi har allerede videreutviklet produktet slik at det nå selges for sporing av båtmotorer. Denne løsningen er nylig lansert i det svenske markedet med stor suksess, sier Skjevestad. - De første stjalne båtmotorer er allerede posisjonert og gjenfunnet.



- Med de grep som DEFA Security har tatt, fremstår vi som den mest profesjonelle og komplette aktøren i markedet, sier daglig leder Mikael Jensen i DanTrack ( t.h.), her sammen med KAM Michael Christensen.

### **Tilfredse medarbeidere**

DEFA Security overtok alle aksjene i danske DanTrack ApS 1. april 2006. Selskapet, med hovedsete i Ålborg, har 8 medarbeidere. Selskapets gründer, Mikael Jensen, er i likhet med resten av nøkkelpersonene meget tilfreds med å være en del av DEFA.

### **Fakta om DEFA Tracking:**

Sporingsenheten DT30 kan monteres i biler, båter, båtmotorer, anleggsmaskiner og på motorsykler. Enheten er på størrelse med en bombrikke, og det er kun montøren og eieren som vet hvor den er plassert. Når eieren sender en SMS til bilen, mottar vedkommende få sekunder etterpå en SMS i retur med nøyaktige GPS posisjonskoordinater. På DEFAs hjemmeside tastes koordinatene inn, og bilens posisjon vises med et symbol på et kart som også kan omgjøres til et satellittfoto. Bilen kan spores ned til ca. 15 meters nøyaktighet uansett hvor i Europa du befinner deg.

### **Tyvenes verste fiende**

Gjennom de siste 3 årene har hele 46 av 47 stjålne kjøretøy i Danmark utstyrt med vårt produkt, blitt gjenfunnet. - For eierne og forsikringsselskapene utgjør dette en verdi på ca. 35 millioner danske kroner, sier daglig leder Mikael Jensen i DanTrack. - Vårt nære samarbeid med danske forsikringsselskaper blir videreført slik at vi bidrar til utviklingen av gunstige rammevilkår både for våre kunder og vår egen virksomhet.

### **Fra produkt til løsning**

- DEFA Security har de siste årene opparbeidet seg en sterk posisjon i Danmark på sine bilalarmer, sier Jensen videre. - En løsning bestående av både innbruddsalarm og sporingssenheter er nå lansert som en attraktiv sikkerhetspakke. DEFA's kjøp av Plusus har gitt oss en meget kompetent samarbeidspartner på programvareutvikling. Vi er nå i slutfasen med utviklingen av vårt totale DEFA Tracking konsept.

Kundene tilbys en sporingssenheter til sitt kjøretøy eller sin båt og en abonnementsbasert alarmovervåkingstjeneste. Med de grep som DEFA Security har tatt, fremstår vi som den mest profesjonelle og komplette aktøren i markedet, sier Jensen.

### **Forsikringsrabatt**

DanTrack var det første selskapet i Danmark som fikk sine produkter spesifisert i forsikringsselskapenes avtaler. Flere danske forsikringsselskaper krever for eksempel at utstyret installeres i biler med en markedsverdi på over 600 000 kroner. Dette har skapt en sterk vekst for vår virksomhet, sier Jensen.

DEFA Security og de nasjonale distributørene planlegger tilsvarende samarbeidsordning med svenske og norske forsikringsselskaper. Målet er at de uavhengig av biltype innrømmer rabatt på forsikringspremier for dem som monterer sikringsutstyr, understreker Skjevestad.



- Med DanTrack på laget er vi den første nordiske aktøren med et komplett sikkerhetstilbud for bil, båt og motorsykkel, sier adm. direktør Bjørn-Harald Skjevestad i DEFA Security.

## Leder



Det er med stor glede vi presenterer 1. utgave av vår nyhetsavis som du nå holder i hånden. Innholdet vil bl.a. være kunde-

historier, produktnyheter, interne prosjekter og rammevilkår for vår virksomhet.

Hverdagen i DEFA Security er hektisk og spennende. Våre høyt kvalifiserte medarbeidere gjennomfører vår vekststrategi med stor entusiasme og fremtidsstro. Vi vokser både organisk og gjennom vellykkede oppkjøp som svenske CarGard, danske DanTrack og norske Plasus. Våre produkter selges nå i 12 land i tett partnerskap med våre nasjonale distributører.

Oppkjøpet av Plasus Technologies har gitt oss et nytt forretningsområde innenfor sikkerhet og komfort. Det har fått navnet "DEFA HomeSecurity", og med tjenesten hyttami.no® kan kundene både sikre sin hytte med innbruddsalarm og "ringe hytta varm". Styring og overvåking kan gjøres fra en enkel internettportal.

Vi nærmer oss lansering av vårt nye DEFA Tracking konsept med abonnementsbaserte tjenester for sporing av biler og båter. Kundene tilbys nordisk alarmovervåking gjennom vårt samarbeid med Falck AS.

Fra 1. mai i år ble Hella AS valgt som ny nasjonal distributør i Danmark. Hella har tidligere solgt DanTrack sine sporingsprodukter og får nå også tilgang til AutoSecurity, MCSecurity og BoatSecurity. I Norge har vi nylig inngått en avtale med KGK Norge AS som fra 1. september blir ny nasjonal distributør for de samme produktene.

God lesning!

Bjørn Harald Skjevestad  
Adm. dir. DEFA Security

Utgiver: Defa Security  
tlf. +47 32 06 77 00  
faks +47 67 80 46 01  
www.defa.com

Redaktør: Øystein Opdal  
Produksjon: Caldera AS  
www.caldera.no

Trykk: Willy Berg Grafisk as, Moelv

# Økning i bil- og båtinnbrudd

**Antall tyverier fra biler og båter i Norge har ikke gått dramatisk opp det siste året, men verdien av det som stjeles er blitt større. - Folk er skjodesløse og legger navigatorer, kameraer, MP3-spillere og PC'er synlige for tyver, sier fagsjef for skadeoppgjør motorvogn og båt Kurt Isak Undereidet i forsikringselskapet If i Norge.**

Alarm er fortsatt det viktigste hjelpemiddelet for å sikre biler og båter mot innbrudd og tyveri. Det medfører at tyven har svært kort tid på å fjerne verdisaker, påpeker Undereidet. Når en forsikringskunde installerer alarm, slipper vedkommende å betale egenandel. I tillegg gis det rabatt på forsikringspremien.

## Innbruddsstatistikk

Statistikk fra Forsikringsnæringens Hovedorganisasjon avslører at forsikringsutbetalingene for innbrudd og tyveri fra bil er økende. Fra 2005 til 2006 økte utbetalingene med 3 prosent til 133 millioner kroner. Tallene for første kvartal 2007 bekrefter at økningen vedvarer. Innbruddene omfatter verdisaker og da i særdeleshet navigasjonsutstyr, sier Undereidet.

## Eldre biler mest tyveriutsatt

Trenden viser at eldre biler uten startspærre og alarm er et yndet tyveriobjekt mens nyere biler med startspærre plyndres for

verdisaker og utstyr. Vi registrerer også en økning i tyveri av båter og båtmotorer. Nye båtmotorer leveres i dag med startspærre ferdig montert. Vi har store forventninger til sikring av båter og vil lansere et rabatttilbud til forsikringstakere som anskaffer slikt utstyr, sier Undereidet. Tyvgodset havner etter all sannsynlighet i båtmarkeder hvor forsikringsbransjen ikke krever registrering og merking slik tilfellet er i Norge og Sverige.

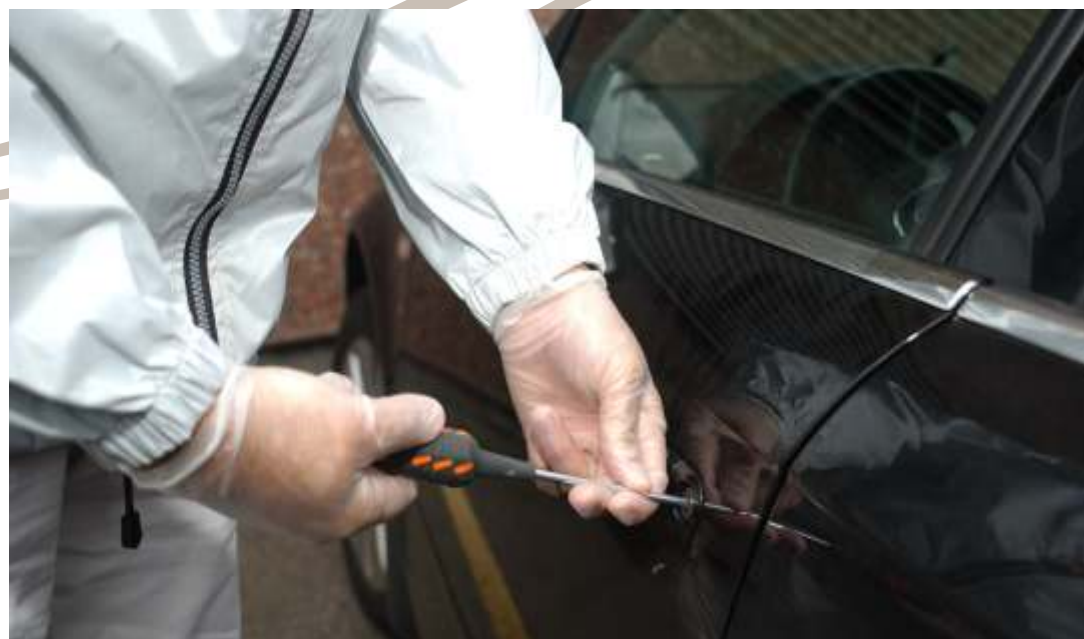
## Sporing av bil og båt

If har i flere år stilt krav til sporingssystemer i kjøretøy som er spesielt utsatt for tyveri. En fastmontert boks i kjøretøyet sender signaler til en vaktentral om at bilen beveger seg. En SMS-melding overføres til bileieren som bekrefter at kjøretøyet er stjålet. Deretter aksjonerer vaktentralen og lokaliserer kjøretøyet der det befinner seg. Det finnes flere alarm- og trackingsystemer på markedet. DEFA har godt innarbeidede sikkerhetsprodukter med høy kvalitet.



Trenden viser at eldre biler uten startspærre og alarm er et yndet tyveriobjekt.

Tilbakemeldingene fra våre forsikringstakere er entydig positive, avslutter Undereidet.



-Trenden viser at nyere biler med startspærre plyndres for verdisaker og utstyr.



- Produktene til DEFA har høy kvalitet med ekstrem god dokumentasjon på internett. Dette er viktige elementer for å bli markedsleder, sier salgs- og markedsdirektør Fred Seppenwolde i WAECO Benelux BV.

## - DEFA Security sikrer fremgang i det hollandske markedet

**- DEFA Security er en viktig del av vår forretning. De er den eneste 3. parts leverandøren vi har knyttet til oss. Alle andre produkter fremstiller vi selv, sier salgs- og markedsdirektør Fred Seppenwolde i WAECO Benelux BV.**

**- DEFA har pålitelige produkter av høy kvalitet med god dokumentasjon.**

- I 2006 inngikk vi en leveranseavtale med Ford Companies i Holland på leveranse av AutoSecurity bilalarmer. Det har resultert i en sterk volumøkning. Siste nytt er at vi har undertegnet tilsvarende avtale med Hyundai. Teknisk støtte fra DEFA ved utarbeidelse av tilbud er meget bra, sier Seppenwolde. Vi har også en egen supportavdeling med god produktkunnskap som kommuniserer daglig med DEFA for å

sikre at vi leverer kompetansen markedet etterspør.

### Stort produktspekter

WAECO er et tysk verdensomspennende konsern som designer, produserer og selger produkter til personbil-, lastebil- og fritidsmarkedet. Produktspekteret omfatter bl.a. mobile kjøleskap, strømforsynings-systemer, klimaanlegg og sikkerhets-løsninger for bil. DEFA AutoSecurity utgjør en viktig del av sortimentet til WAECO Benelux.

### Omsetningsvekst

I 2006 hadde WAECO Benelux en omsetning på 14 millioner Euro. Det er en vekst på 15 prosent sammenliknet med 2005. I 2007 regner vi med en omsetningsvekst på 20 prosent. Vi har økt våre markedsandeler, sier Seppenwolde. Det hollandske markedet for sikring av kjøretøy er stort. Det skyldes at forsikrings-selskapene krever at det installeres alarm. Salget foregår både mot bilimportører,

bilforhandlere og spesialist-forhandlere. Vi har nå passert 56 prosent markedsandel på ettermonterte alarmer i Holland.

### Salg til bilimportører

- Den hollandske bilimportøren PON importerer en rekke kjente bilmerker som Audi, Volkswagen, Seat og Skoda. De markedsfører vårt alarmsystem til hele sitt forhandlernet og var en av våre første kunder på DEFA Alarm. Volkswagen tok tidlig i bruk CAN-bus elektronikk i bilene, sier Seppenwolde.

- DEFA var først ute med alarmsystemer tilpasset denne teknologien. PON er en meget viktig kunde for oss. De fungerer også som referanse mot resten av bil-bransjen.

### Høy kvalitet

- Produktene til DEFA har høy kvalitet med meget god dokumentasjon tilgjengelig på internett. Dette er viktige elementer for å bli markedsleder. Når det lanseres nye bil-

modeller i markedet, er installasjons-veiledningene fra DEFA straks tilgjengelige. Dette kombinert med en velutviklet help-desk funksjon, er avgjørende for konkurransekraften i det hollandske markedet, påpeker Seppenwolde.

### Sikring av båt

Båtmarkedet i Holland er stort, og det stjeles årlig båter og motorer for mange millioner. Hovedoppgaven vår er i første fase å påvirke forsikrings-selskapene til å endre forsikringsvilkårene slik at flere kunder installerer denne type produkter. Når det blir lønnsomt for forsikringstakeren å investere i vårt sikkerhetsutstyr, vil markedet eksplodere, sier Seppenwolde.

Med WAECOs etablerte og sterke posisjon i Holland, vil DEFAs markedsandel i det marine segmentet kunne vokse kraftig de neste par årene.

# Enormt marked for styring og overvåking av hytter og hus

Mer enn 7 500 hytte- og huseiere abonnerer i dag på styrings- og overvåkingstjenestene **hyttami.no**® og **husetmitt.no**® fra Plasus Technologies AS i Trondheim. - Med DEFA som nye eiere skal antall abonnenter fordobles hvert år, sier selskapets daglige leder Rune Bjerke. - Vi får industriell tyngde og et merkenavn for både eksisterende og nye kanaler.



- Med en eksplosjonsartet utbygging av hytte- og leilighetskomplekser, er potensialet for styrings- og overvåkingstjenester enorm, sier daglig leder Rune Bjerke i Plasus Technologies.

- ENØK, sikkerhet og komfort er områder som vil vokse kraftig i årene fremover. Antall maskin til maskin (M2M) applikasjoner vil også øke. Da faller Plasus godt inn i DEFA Securitys vekststrategi, sier adm. direktør Bjørn-Harald Skjevestad i DEFA Security. Komfort og sikkerhetsløsninger for stasjonære objekter som hytter og hus, er en viktig del av vår satsing. - For DEFA er det også viktig at oppkjøpet gir oss nærhet og tilhørighet til det sterke teknologimiljøet i Trondheim med bl.a. NTNU og Sintef.

## Overvåking og varmestyring

Plasus leverer produkter og tjenester for alarmovervåking og varmeregulering av hytter og hus ved hjelp av internett og mobiltelefon. Selskapet er i dag markedsleder på dette området. Brukeren kan via internett eller SMS regulere temperaturen på hytta før ankomst og overvåke temperatur, innbrudd, brann, vannlekkasje og strømbrudd. - Vi merker også økt interesse for kameraovervåking av fritidsboliger. Alle styrings- og overvåkningsfunksjoner knyttes sammen i internettløsningene "hyttami.no" og "husetmitt.no". Mange kirker med behov for

varmeregulering, står også på Plasus sin kundeliste. Merkevaren **hyttami.no**® er godt kjent i Norge. Vi viderefører den som en del av vår nyetablerte produktgruppe "DEFA HomeSecurity", sier Skjevestad.

## Enormt marked

- Det er over 400 000 hytter i Norge. Pr. i dag er det mindre enn 10 prosent som har installert SMS eller internettbaserte styringssystemer. Løsningene er også salgbare i andre land som Danmark, Sverige og Finland der det finnes et stort antall fritidsboliger og hytter. Markedet i Europa er også i sterk vekst. Det er få

konkurrenter med tilsvarende løsninger på kontinentet, understreker Bjerke. - Produktene selges gjennom el-installatører, butikkjeder og via internett.

## Skal doble antall abonnenter

- Med en eksplosjonsartet utbygging av hytte- og leilighetskomplekser, er potensialet for denne type løsning stort. Målsetningen er å doble abonnementsmassen hvert år, sier Bjerke. - Våre produkter passer godt inn i DEFA Security sin portefølje som allerede inneholder overvåkningsprodukter for kjøretøy og båter. Som et DEFA selskap styrker vi nå vår posisjon vesentlig, og våre kunder vil få en enda større trygghet for at våre løsninger vil leve og videreutvikles i fremtiden.

## Spennende partner

- DEFA Security har i lengre tid arbeidet hardt for å utvide sitt markedsområde. De siste årene har vi satset sterkt på bil- og båtmarkedet. Nå har vi etablert et helt nytt segment med stort potensiale. Vi ser mange synergier mellom nye og etablerte områder, sier Skjevestad. - I analysefasen vurderte vi flere teknologier, produkter og aktører i hus- og hyttemarkedet. Vi identifiserte imidlertid tidlig Plasus som en meget spennende partner og oppkjøpskandidat.

## Nye produkter

Plasus tilfører ikke bare et nytt markedssegment, men også velprøvd programvareteknologi som kan anvendes i andre DEFA Security løsninger. - Våre nye medarbeidere er allerede involvert i utviklingen av abonnementsbaserte springssystemer for bil og båt. På sikt kan det også tenkes at vi kommer til å selge ett samlet abonnement til en og samme kunde som omfatter hytta, huset, bilen og båten, avslutter Skjevestad.

# Reduserer premien med 38 prosent

**Svenske Atlantica båtforsikring tilbyr sine kunder 38 prosent rabatt på båtforsikringen hvis de installerer både DEFA startsperre og trackingsystem i sine fritidsbåter. - Det er første gang et svensk forsikringsselskap gir en så stor premiereduksjon, sier produktspesialist Jens Holmström hos svenske KG Knutsson AB i Sollentuna.**

KG Knutsson AB ble grunnlagt i 1946 og representerer verdensledende produkter på det svenske markedet. Handelsdivisjonen selger systemer fra bl.a. DEFA Security gjennom et stort forhandlernett i kjøretøy- og marinemarkedet. I dag representerer selskapet over 40 varemerker på det svenske markedet. Det innebærer totalt 27 000 produkter med 182 000 leveranser pr. år. I 2006 var omsetningen på 625 millioner svenske kroner.

Virksomheten er SS-EN ISO 9001:2000 sertifisert.

## Nært samarbeid

- Vi markedsfører og leverer produkter fra DEFA Security og DEFA WarmUp til det svenske markedet. På startsperrer for utenbordsmotorer skiller DEFA Security seg fra konkurrentene med sine motorspesifikke monteringsanvisninger. For våre forhandlere og montører er det viktig at dokumentasjonen er tydelig og presis når produktene skal installeres, sier Holmström. - I alle år har vi hatt et meget nært samarbeid med den norske produsenten.

## Setter motoren ut av spill

DEFA BoatSecurity startsperrer er tilpasset innenbords og utenbords motorer. De kobler ut vitale deler i det elektriske anlegget slik at det er umulig å tyvstarte båten. - Startsperrene aktiveres automatisk når tenningen slås av. Fjernkontrollen for deaktivering er vannrett. Dersom den blir borte eller er ute av funksjon, kan det benyttes en personlig pinkode for deaktivering av startsperreren, påpeker Holmström.

## Sikrer båten mot innbrudd og tyveri

Holmström snakker også varmt om DEFAs båtalarmer som gjennom et utall sensorer sikrer mot innbrudd. - De inneholder også et GSM/GPS basert sporingssystem slik at båten til enhver tid kan posisjoneres. Ved tyveri melder båten selv fra gjennom å sende en SMS-alarm inkludert siste posisjon til forhåndsdefinerte mottakere.

Også båtmotorer kan spores ved hjelp av DEFAs produkter. Dersom motoren stjeles fra båten, vil den ved hjelp av et ekstra batteri kunne posisjoneres i lang tid. Holmström er selv bruker av DEFA BoatSecurity. - Ved hjelp av mobiltelefonen har jeg aktiv dialog med min båt. DEFA har nå virkelig tatt steget inn i fremtiden!

## Godt opplæringsmaterieill

DEFA har meget bra opplæringsmaterieill, og til nå har over 500 montører over hele Sverige gjennomgått vårt opplæringsprogram på startsperre for båt. - De er sertifisert og godkjent for montering av produktene. Med kunnskapen de har tilegnet seg, foretrekker de å arbeide med oss fremfor konkurrerende løsninger. Leveransepresisjon og vedlikeholdsprogrammer kombinert med godt opplæringsmaterieill, er svært viktig når vi lanserer produkter i markedet. Det er en forutsetning for å kapre markedsandeler. Ved avtaleinngåelse med båtprodusenter som bygger startsperrer inn i sine egne produkter, er vi avhengig av en leverandør med en god strategi for fremtidig vekst, sier en entusiastisk Holmström.

## Samarbeid med Atlantica

- Vi samarbeider med ATLANTICA BÅTFÖRSÄKRING AB. Når kunden monterer en startsperre i båten gir forsikringsselskapet 15 prosent rabatt på premien. I tillegg slipper kunden egenandel dersom båten stjeles. Etter lang tids bearbejding gir nå alle forsikringsselskaper i Sverige sine kunder en form for eller annen rabatt eller fritak på egenandel ved montering av DEFA BoatSecurity, sier Holmström. - Noen gir også støtte til montering av sikkerhetsutstyr i tillegg til forskjellige former for premiereduksjon.

## Båtprodusenten Ryds

Ryds AB, som er en stor produsent av fritidsbåter i Sverige, inngikk i 2006 et samarbeid med KG Knutsson AB som direkteleverandør av DEFA BoatSecurity. - Alle nye båter med innenbords og utenbords motorer er nå utstyrt med DEFA BoatSecurity startsperrer som standard. Ryds' krav til samarbeidspartnere er at leverandøren bl.a. påtar seg ansvaret for at produktet er testet og godkjent. I tillegg er opplæring og sertifisering av montører samt et godt utbygd servicenett og teknisk support for forhandlerne, viktige elementer i samarbeidsavtalen. Dette har til nå fungert meget bra, sier Holmström.

## Importøren Suzuki

- Vi samarbeider også tett med den svenske Suzuki importøren, sier Holmström. - Alle motorer over 40 hk blir levert med DEFA BoatSecurity startsperre som standard. Kunden betaler bare for monteringen. Denne utgiften tjenes raskt inn igjen fordi forsikringsselskapene gir økonomiske fordeler for dem som ønsker å sikre sin båt mot tyveri.

## Merkeforsikring på Ryds og Suzuki

Det er ikke uvanlig at en båtforsikring for en større båt i Sverige koster mellom kr. 10 000,- og 15 000,- pr år. Merkeforsikringen, som ATLANTICA BÅTFÖRSÄKRING AB tilbyr, forutsetter montering av både DEFA startsperre og DEFAs nye sporingssystem for båtmotorer. Det gir kunden totalt 38 prosent rabatt på forsikringspremien.

- Samarbeidet med forsikringsselskapene har de siste tre år bidratt til 80 prosent økning i salget av startsperrer. Med konkurrerende merker får ikke kunden tilsvarende rabatt. Tilbakemeldingene fra forsikringskundene er meget bra og reklamasjonene svært få, avslutter Holmström.



- DEFA BoatSecurity har blitt en stor suksess i det svenske markedet. Produktene er meget stabile, og kundene får redusert forsikringspremie, sier Jens Holmström. Han har bidratt aktivt til økt salg av DEFA BoatSecurity mot det svenske marinesegmentet.



# Alarm for transportbransjen

Det ruller kontinuerlig store verdier på veiene, og med økende kriminalitet blir optimale sikringsystemer mer og mer viktig. - Vi har vært utsatt for nasking/tyveri på distribusjon av daglig- og kapitalvarer i Oslo, sier daglig leder Per-Jørgen Melnes i Transport-Formidlingen AL i Oslo.



- Et slikt alarmsystem kan være med på å øke sikkerheten for våre sjåførere og bidrar til at varene kommer trygt frem til kunder, sier daglig leder Per-Jørgen Melnes i Transport-Formidlingen AL i Oslo.

DEFA Security er den første produsenten i Norden som nå tilbyr en innbruddsalarm for transportkjøretøy. Produktet bidrar til å redusere antall tyverier nasjonalt og internasjonalt. - Et slikt alarmsystem kan være med på å øke sikkerheten for våre sjåførere og bidra til at varene kommer trygt frem til kundene, sier Melnes.

## Lokal distribusjon

Transport-Formidlingen driver lokaldistribusjon på Østlandsområdet der Oslo og Akershus er det største markedet. Innenfor bygg/anlegg og samlast har selskapet store kunder som Optimera gruppen, Ruukku Stål, Bama-gruppen, NCC Construction med flere. Omsetningen i fjor var på 450 millioner kroner.

## Optimal sikring

Innbruddsalarmen fra DEFA Security sikrer kjøretøyet i to soner. Førerhus og lasterom kan aktiveres/deaktiveres med DEFAs fjernkontroll uavhengig av hverandre. Er sjåføren opptatt med

lossing og lasting, kan førerhuset settes i alarmmodus. Når sjåføren er i førerhuset, kan alarmen i lasterommet slås på, også under transport.

## Tyveri av gods

De senere årene har tyverier fra verdi- og godstransport utgjort flere hundre millioner kroner både i Norge og i Europa. - Spedisjonsfirmaer og bedrifter med egen vognpark har etterspurt en slik alarmløsning. - Det er nettopp denne målgruppen vi retter oss mot med det nylanserte produktet, sier produkt- og markedsjef Øystein Opdal i DEFA Security.

## To versjoner

Produktet er nylig lansert i to versjoner. Den ene er tilpasset store kjøretøyer med 24V anlegg (TA35). På mindre kjøretøy benyttes en versjon som går på 12V (TA30). - Markedet for denne type alarmer er voksende, og vi har allerede fått positive tilbakemeldinger fra pilotkunder som har tatt dem i bruk, sier Opdal.

## DEFA Security

### Kontakter



Bjørn-Harald Skjevestad  
Administrerende direktør  
Telefon: +47 400 00 902  
[bhs@defa.com](mailto:bhs@defa.com)



Øystein Opdal  
Produkt- og Markedsjef  
Telefon: +47 932 13 335  
[oystein.opdal@defa.com](mailto:oystein.opdal@defa.com)



Øyvind Sagen  
Salgssjef  
Telefon: +47 911 58 260  
[oyvind.sagen@defa.com](mailto:oyvind.sagen@defa.com)



Liss H Nyløkken  
Markedskoordinator  
Telefon: +47 926 01 511  
[liss.nyløkken@defa.com](mailto:liss.nyløkken@defa.com)



Morten Wiese  
Salgssjef  
Telefon: +47 900 45 200  
[morten.wiese@defa.com](mailto:morten.wiese@defa.com)



Sigurd Røren  
Produktsjef  
Telefon: +47 917 16 229  
[sigurd.roren@defa.com](mailto:sigurd.roren@defa.com)



Rune Bjerke  
Daglig leder, DEFA Security, Plasus Technologies AS  
Telefon: +47 479 00 479  
[rune@plasus.com](mailto:rune@plasus.com)



John Eikmo  
Teknisk support  
Telefon: +47 908 75 228  
[john.eikmo@defa.com](mailto:john.eikmo@defa.com)



Oddbjørn Rødsten  
Forretningsutvikler, DEFA Security, Plasus Technologies AS  
Telefon: +47 926 84 411  
[oddbjorn@plasus.com](mailto:oddbjorn@plasus.com)



Knut Olav Malme  
Teknisk support  
Telefon: +47 924 49 446  
[knut.malme@defa.com](mailto:knut.malme@defa.com)



Torfinn Schiefloe  
Salgs- og Markedsjef, DEFA Security, Plasus Technologies AS  
Telefon: + 47 932 15 885  
[torfinn@plasus.com](mailto:torfinn@plasus.com)



Bent Eikmo  
Utviklingsjef  
Telefon: +47 924 96 980  
[bent.eikmo@defa.com](mailto:bent.eikmo@defa.com)



Mikael Jensen  
Daglig leder, DEFA Security, Dantrack ApS  
Telefon: +45 401 00 303  
[mj@dantrack.com](mailto:mj@dantrack.com)



Ivar Braaten  
Logistikk& Produksjonssjef  
Telefon: +47 957 66 312  
[ivar.braaten@defa.com](mailto:ivar.braaten@defa.com)



Michael Christensen  
Key Account Manager, DEFA Security, Dantrack ApS  
Telefon: +45 232 56 933  
[mc@dantrack.com](mailto:mc@dantrack.com)